



NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA



Corso online
Lettere di credito e Garanzie nei contratti di fornitura internazionale
15 giugno 2021





DESCRIZIONE

Il corso on line vuole favorire con approccio pratico una maggiore conoscenza sui temi riguardanti gli strumenti e le tecniche per affrontare, evitare e gestire il rischio di credito, fornendo ai partecipanti gli strumenti tecnici per fronteggiare la complessità di tali operazioni e la loro strategicità in un contesto di International business.

OBIETTIVI

Scopo del Corso di formazione è quello di migliorare la conoscenza applicativa delle Lettere di credito e delle Garanzie a richiesta al fine di proteggersi dai rischi di non pagamento mettendo “in sicurezza” i propri crediti.

DESTINATARI

Personale degli uffici commerciali (vendite/acquisti), amministrazione, personale di back office che si occupa o è coinvolto nella gestione operativa delle operazioni di import/export.

METODO

Il corso mira ad approfondire e analizzare le caratteristiche e l'articolazione delle Lettere di credito e delle varie forme di garanzie in uso negli scambi internazionali al fine di fornire linee guida e check list per coglierne i punti di maggiore criticità, comprenderne il linguaggio, sapere cosa fare al ricevimento degli stessi ed offrire così indicazioni pratiche ed utili per la strutturazione dei testi di emissione.

PROFILO DOCENTE

Antonio Di Meo, docente NIBI, Specializzato in pagamenti internazionali, crediti documentari e garanzie, con Studio a Padova. Giornalista pubblicitario, già professore a contratto in Economia e Tecnica degli Scambi internazionali presso l'Università di Bergamo, Macerata, Verona, docente in corsi di formazione per Banche, CCIAA, Associazioni Confindustriali, Ipsoa, Il Sole 24 Ore ed in Master Universitari tra cui SDA Bocconi, e Cattolica, collabora in progetti per l'internazionalizzazione per conto di ICE, Intesa Sanpaolo ed è autore di numerose pubblicazioni in materia.



Martedì,
15 giugno 2021
Ore: 9.30 – 13.30

Programma

- Credito documentario: definizione, articolazione, caratteristiche, vantaggi e normativa di riferimento (le UCP 600 e le ISBP 745 della ICC)
- Credito documentario senza conferma, con conferma e silent confirmation
- Struttura e articolazione del credito documentario
- Fasi del credito documentario: dalla richiesta di emissione, fino all'incasso
- Utilizzo del credito documentario: data, luogo e modalità (di pagamento, di accettazione, di negoziazione)
- Esame documenti da parte delle banche: accettazione con o senza riserva, rifiuto
- Garanzie bancarie autonome a prima richiesta: caratteristiche e Norme di riferimento: le URDG 758 della ICC
- Tipi di garanzie e loro applicazione: advance payment guarantee, payment bond, bid bond, performance bond
- Standby Letter of Credit: caratteristiche e norme di riferimento
Suggerimenti per una gestione operativa e sicura

Quota di iscrizione

- Euro 100,00 + IVA a partecipante di imprese con **sede nelle province delle Camere di Commercio Socie di Promos Italia:** Bergamo, Caserta, Catanzaro, Cosenza, Genova, Milano Monza Brianza Lodi, Modena, Pisa, Perugia-Terni, Pordenone - Udine, Ravenna, Salerno.
- Euro 120,00 + IVA a partecipante di imprese con sede nelle **altre province italiane.**

Verrà applicato uno **sconto del 10%** sulla quota, a partire dal 3° iscritto della stessa azienda.

Modalità di iscrizione

L'ammissione è subordinata **all'iscrizione on line** al link:

<https://register.gotowebinar.com/register/7690016624637673230>

e al contestuale pagamento della quota di partecipazione mediante bonifico bancario su c/c IT09E056960160000067000X06 intestato a: Agenzia Italiana per l'internazionalizzazione – Promos Italia s.c.r.l. BANCA POPOLARE DI SONDRIO SEDE DI MILANO VIA SANTA MARIA FULCORINA, 1 20123 Milano. Causale del pagamento: corso NIBI – Lettere di credito del 15 giugno 2021.

L'attestazione di avvenuto pagamento della quota di partecipazione è da inviare a

maria.romeo@promositalia.camcom.it

Seguirà fattura elettronica.

Per richiedere informazioni ed essere ricontattati, scrivere a:

Maria Romeo, maria.romeo@promositalia.camcom.it – tel. 059 208349

Cinzia Bolognesi, cinzia.bolognesi@promositalia.camcom.it – tel. 0544 481415

NIBI

NUOVI MERCATI.
FORMAZIONE D'IMPRESA



Certificato da:



UNI EN ISO 9001:2015



SISTEMA DI GESTIONE
QUALITÀ CERTIFICATO

Promosso da:



Membro di:



Riconosciuto da:

